



## 5 TIPS PARA TENER FINANZAS SANAS EN EQUIPO

Como pudiste observar Paty formó un equipo que le ayudó para fortalecer el manejo de las finanzas de su negocio.

Tu cómo ella seguramente te has preguntado, cómo se puede tener un negocio con ingresos que permitan pagar deudas, un sueldo para ti, así como otros importantes gastos.

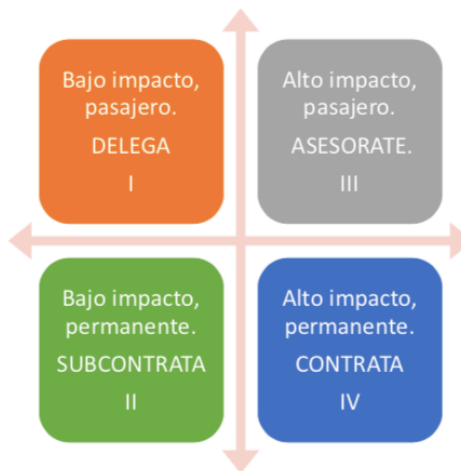
Por lo cual te recomendamos analizar las tareas en dónde necesitas ayuda, y así seleccionar a la mejor persona.

Te presentamos 5 tips para seleccionar a tu equipo.



1

## Identifica “quién” hace falta en tu equipo



Saber qué actividades son claves en tu emprendimiento es muy importante.

Lo primero que puedes hacer es analizar de dos maneras: el impacto en la empresa ¿es algo o bajo?, y ¿es pasajero o permanecerá ahí? Así tendrás una guía para apoyarte en las relaciones con tu equipo.

2

## Permite que otros lo hagan por ti

Es posible delegar en otras manos las tareas de bajo impacto y pasajeras. Por ejemplo, cada fin de mes haces pagos de servicio, puedes apoyarte de la tecnología y hacer que se cobren de tu cuenta bancaria, o contratar los servicios de mensajería para que hagan la actividad por ti. Así formarás equipo con ellos solo cada vez que lo necesites y pagarás lo justo por cada tarea.

3

## Asesórate y crea alianzas

Cuando la tarea es de bajo impacto pero permanente, asesórate con un [profesional independiente](#) que le dedique su experiencia y el tiempo necesario a tu actividad, pero con sus propios recursos. Así formas una alianza de largo plazo y solo dedicas una cuota mensual, como por ejemplo llevar tu contabilidad.

4

## Resuelve dudas claves

Si la tarea es de alto impacto y aunque sea pasajera, lo mejor es [subcontratar](#) a un asesor independiente dentro de tus posibilidades, para obtener una solución efectiva. Por ejemplo: apóyate para calcular tus costos y determinar tus precios, así integras temporalmente un [experto a tu equipo](#) e inviertes lo necesario en cada proyecto.

5

## Asegura las funciones básicas

Cuando la tarea es de alto impacto y permanente, es el momento de [contratar a un colaborador](#) de tiempo completo, cuando por razones financieras esto no es posible, puedes buscar asociarte con otra persona que compense tus debilidades. Aquí es importante asegurarte que el [nuevo socio](#), tenga la misma perspectiva emprendedora que tú, recuerda que le ofrecerás parte de tu negocio.

## Links que puedes consultar:

<https://www.eleconomista.com.mx/finanzaspersonales/Domiciliacion-de-servicios-una-opcion-para-ahorrar-tiempo-y-dinero-20190617-0082.html>

<https://www.1000ideasdenegocios.com/2013/02/ideas-de-negocio-practicas-mandados-express.html>

<https://okdiario.com/economia/situaciones-preferible-subcontratar-1687664>

<https://smartupmarketing.com/12-razones-contratar-especialistas-para-tu-negocio/>

<https://www.entrepreneur.com/article/265759>

<https://www.elfinanciero.com.mx/management/en-busca-de-un-buen-socio-este-test-te-ayudara-a-elegirlo-bien>